

Taux de réussite* / taux de réponse :

	Nb	%
Inscrits :	15	
Diplômés :	14	93%
Répondants :	9	64%

* nombre de diplômés / nombre d'inscrits

Caractéristiques des répondants :

	Nb	%
Sexe		
Hommes	8	-
Femmes	1	-

Dernier diplôme obtenu avant la licence pro.

DUT	1	-
BTS	3	-
Autre	5	-

Type de baccalauréat

Bac général	4	-
Bac technologique	2	-
Bac professionnel	2	-
Autre diplôme	1	-

Régime d'inscription

Initiale (classique à temps plein)	1	-
Continue*	-	-
Apprentissage	6	-
Reprise d'études	1	-
Contrat professionnel	1	-

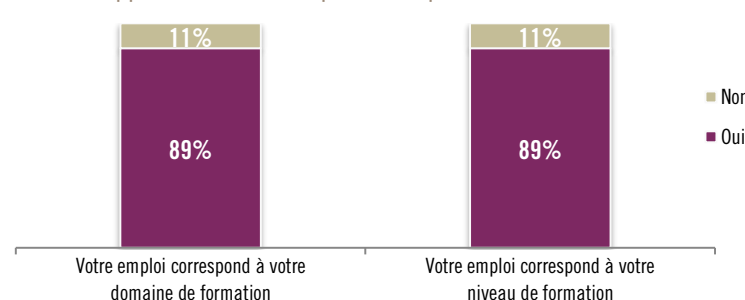
* arrêt de plus de 2 ans, salarié(e), congé individuel ou recherche d'emploi

Pour tous les diplômés :

Situation après l'obtention du diplôme


Pour les diplômés en emploi :

Appréciation de l'adéquation emploi / formation


Pour tous les diplômés :

Avis sur la formation


Méthodologie :

Cette étude est menée auprès des diplômés 2019 de Licence Professionnelle, 30 mois après l'obtention du diplôme, dans le cadre d'une enquête ministérielle nationale. Elle est réalisée par l'Observatoire de la REussite et de la Vie Etudiante (OREVE) de l'Université de Poitiers. Les diplômés ont la possibilité de répondre par le biais d'Internet puis des relances téléphoniques sont effectuées. 616 diplômés ont été interrogés hors formations à distance, formations délocalisées à l'étranger et formations dispensées dans des établissements partenaires, 416 ont répondu au questionnaire, soit un taux de réponse de 67,5 %.

Caractéristiques de l'emploi occupé :

	A 18 mois		A 30 mois	
Taux d'insertion* :	100%		100%	
Taux d'emploi : (diplômés en emploi)	100%		100%	
* diplômés en emploi / diplômés présents sur le marché du travail				
	Nb	%	Nb	%
Type de contrat ou statut d'emploi				
CDI, fonctionnaire, prof.libérale	8	-	8	-
CDD	-	-	-	-
Contrat d'apprentissage	1	-	1	-
Autres contrats	-	-	-	-
Les pourcentages ne sont pas affichés si les effectifs sont < à 10				
CSP ou niveau d'emploi				
Ingénieur, cadre, prof.libérale, cat.A	2	-	2	-
Technicien, agent de maîtrise, cat.B	6	-	7	-
Employé, ouvrier, cat.C	1	-	-	-
Salaire net mensuel médian	ns		ns	
Effectifs concernés	8		8	
(Hors emploi à temps partiel, à l'étranger, en alternance ou service civique) ns : non significatif				
Type d'employeur				
Entreprise privée	nd		8	-
Fonction publique	nd		-	-
Org. non lucratif ou association	nd		-	-
Entreprise publique	nd		-	-
Vous-même	nd		1	-
Autres	nd		-	-
nd = données non disponibles				
Lieu d'emploi				
Nouvelle-Aquitaine	nd		7	-
Ile de France	nd		-	-
Autres régions	nd		2	-
Etranger	nd		-	-

Caractéristiques des emplois occupés au moment de l'enquête

Licence professionnelle : Technico-commercial parcours développement et gestion d'une clientèle de professionnels - produits techniques

Intitulé du poste	Descriptif des missions principales	Dpt
Technico-commercial itinérant	Fidélisation et prospection d'un portefeuille de clients	47
Chargée de développement commercial	Prospection. social selling. gestion de projet	44
Responsable commercial	Commerce et gestion de réseau	79
technico-commercial itinérant	responsable de région pour une gamme de produit technique, gestion d'un portefeuille client, visites chaque semaines, salon de la région, développer le chiffre d'affaire dans la région	86
Technico-commercial sédentaire	Prise en charge des demandes clients, prise en charge du client jusqu'à la vente	86
Technico-commercial	Vente de contrats, de véhicules neufs, gestion de maintenance et de contrats	16
Responsable commercial en département	Développer et prospecter des départements.	44
Chef d'entreprise dans le négoce de bois	Vendre des panneaux de bois, du meuble à des négociants ou des industriels, qui sont des professionnels.	24
Conseiller commercial chargé d'affaires	Construction de maisons individuelles, dessiner des plans et vendre des prestations avec un chiffrage et une partie contrat.	79